

## TEILNAHMEBEDINGUNGEN DER VERBÄNDE

### AN WEN RICHTEN SICH UNSERE SEMINARE?

Teilnehmen können nur Mitglieder von German Meat, Export-Union für Milchprodukte, German Sweets sowie Mitglieder der Fachbereiche der German Export Association for Food and Agriproducts (GEFA).

### WIE MELDEN SIE SICH AN?

Über Ihren Verband erhalten Sie die erforderlichen Informationen und Anmeldeunterlagen.

### WANN ERHALTEN SIE EINE ZUSAGE?

Etwa 6 Wochen vor Beginn der Fortbildung erhalten Sie eine Bestätigung über die Durchführung der Veranstaltung. Wir übernehmen für Sie die Zimmerreservierung im Veranstaltungshotel. Eine Übernachtung inkl. Frühstück und evtl. Garage bezahlen Sie direkt vor Ort. Die Seminar-kosten für die Hauptmahlzeiten sind in der Tagungs-pauschale als Teilnehmergebühren enthalten.

### WAS MUSS ICH BEI STORNO BEACHTEN?

Erfolgt eine Stornierung nach Ablauf der Anmeldefrist, fällt eine Gebühr in Höhe von 51,00 € an. Für eine Stornierung eine Woche vor der Veranstaltung berechnen wir 80 % der Teilnehmergebühren.

Mit Ihrer Unterschrift auf dem Anmeldeformular erkennen Sie die oben genannten Teilnahmebedingungen an.

*Die Teilnehmerdaten behandeln wir vertraulich, sie werden ausschließlich zu eigenen Zwecken gespeichert und in keiner Weise an unberechtigte Dritte zu gewerblichen Zwecken übermittelt.*

## VON PRAKTIKERN FÜR PRAKTIKER

Die Seminare folgen der Maxime „von Praktikern für Praktiker“. Daher steht die für das Tagesgeschäft relevante Wissensvermittlung im Vordergrund. Unsere Referenten wählen wir vor allem aufgrund ihrer Praxiserfahrung aus.

Die Seminare finden im Wechsel im Norden (Hannover) und im Süden (Würzburg) statt. So können Sie Ihre Mitarbeiter **in der Nähe** schulen.

Als Zusatzoption können Sie die Seminare als Reihe „Exportlehrgang“ zusammenlegen und nach einer erfolgreichen Abschlussprüfung das **IHK-Zertifikat „Exportmanagement“** erlangen.



### OPTION IHK-ZERTIFIKAT „EXPORTMANAGEMENT“

#### BEDINGUNGEN:

Um das Zertifikat zu erlangen, benötigen Sie acht Seminare. Sie haben fünf Jahre Zeit, um diese zu erwerben. Weitere Informationen erhalten Sie auf Anfrage.

#### ABSCHLUSSPRÜFUNG:

Wenn Sie die erforderlichen Seminare besucht haben und an der Abschlussprüfung zum **IHK-Zertifikat „Exportmanagement“** teilnehmen möchten, melden Sie sich bitte bei Frau Beata Reiter, E-Mail: [assistenz@germansweets.de](mailto:assistenz@germansweets.de).

#### VERANSTALTUNGSORT, KOSTEN:

Der IHK-Leistungsnachweis wird in Lübeck bei der IHK Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein absolviert. Die Kosten in Höhe von 295,00 € ohne USt. sind bei der IHK zu entrichten.

**Wir wünschen Ihnen viel Erfolg!**

## IMPRESSUM

### EXPORT- UNION

für Milchprodukte e.V.

#### EXPORT-UNION FÜR MILCHPRODUKTE e.V.

Jägerstraße 51 | 10117 Berlin  
Tel.: +49 30 4030445-24  
Fax: +49 30 4030445-26  
[info@export-union.de](mailto:info@export-union.de)  
[www.export-union.de](http://www.export-union.de)



#### GERMAN SWEETS e.V.

Schumannstr. 4-6 | 53113 Bonn  
Tel.: +49 228 26007-41  
Fax: +49 228 26007-86  
[germansweets@germansweets.de](mailto:germansweets@germansweets.de)  
[www.germansweets.de](http://www.germansweets.de)

#### In Kooperation mit:



Wirtschaftsakademie  
Schleswig-Holstein  
Niederlassung Lübeck  
Guerickestr. 6-8  
23566 Lübeck  
[luebeck@wak-sh.de](mailto:luebeck@wak-sh.de)  
[www.wak-sh.de](http://www.wak-sh.de)

#### Gestaltung:

son l'orange  
VISUELLE KOMMUNIKATION  
[info@sonlorange.com](mailto:info@sonlorange.com)



#### GERMAN MEAT GmbH

Adenauerallee 118 | 53113 Bonn  
Tel.: +49 228 97144980  
Fax: +49 228 9142424  
[info@german-meat.org](mailto:info@german-meat.org)  
[www.german-meat.org](http://www.german-meat.org)



#### GEFA und ihre Mitgliedsverbände

Gertraudenstr. 20 | 10178 Berlin  
Tel.: +49 30 4000477-0  
Fax: +49 30 4000477-29  
[info@germanexport.org](mailto:info@germanexport.org)  
[www.germanexport.org](http://www.germanexport.org)

## TAGUNGSORTE

#### Hannover: FORA HOTEL

Großer Kolonnenweg 19  
30163 Hannover

#### Würzburg: GHOTEL hotel & living Würzburg

Schweinfurter Straße 1-3  
97080 Würzburg

#### Lübeck: WIRTSCHAFTSAKADEMIE SCHLESWIG-HOLSTEIN

Niederlassung Lübeck  
Guerickestr. 6-8  
23566 Lübeck

# EXPORT von A bis Z

Von Analyse bis Zolldokumente



#### In Kooperation mit:



Wirtschaftsakademie  
Schleswig-Holstein



## VORWORT

Sehr geehrte Damen und Herren, liebe Mitglieder, deutsche Lebensmittelexporte sind auf Wachstumskurs. Deutschland ist der drittgrößte Exporteur von Agrarprodukten und Lebensmitteln in der Welt. Für die Unternehmen unserer Branchen ist der Export zu einer entscheidenden Größe geworden.

Auch im aktuell schwierigen Umfeld, dem sich viele Branchen der Lebensmittelwirtschaft gegenübersehen, ist es gelungen, diese Position zu behaupten. Um auch weiterhin an den Weltmärkten erfolgreich zu sein, benötigen unsere Unternehmen gut ausgebildete Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen, die bereit sind, unseren hochwertigen Produkten zum Erfolg zu verhelfen. Mit diesem Lehrgang möchten wir daher den Mitgliedsunternehmen die Möglichkeit geben, ihren Mitarbeitern das notwendige Handwerkszeug für eine erfolgreiche Markterschließung und eine sichere Exportabwicklung zu vermitteln. Darüber hinaus ist dieses Schulungsangebot ein gutes Instrument zur Motivation und Bindung von Mitarbeitern.

Die Seminarreihe ist modular aufgebaut und kann dazu genutzt werden, das IHK-Zertifikat „Exportmanagement“ zu erlangen. Hierzu erlernen die Teilnehmer in einem Pflichtteil alle wesentlichen Exportgrundlagen. Darüber hinaus können sie im Rahmen von Wahlkursen spezielle Schwerpunkte setzen.

Wir laden Sie herzlich ein, unser Weiterbildungsangebot rege zu nutzen.



**Karin Monke**  
Geschäftsführerin  
Export-Union  
für Milchprodukte



**Bernd Wirtz**  
Vorsitzender  
German Meat



**Willi Meier**  
Vorsitzender  
German Sweets

## 1 ZOLLRECHTLICHE EXPORTABWICKLUNG

Der zweitägige Kurs widmet sich den komplexen Herausforderungen in der korrekten zolltechnischen Abwicklung von Auslandsieferungen. Insbesondere werden die formalen Aspekte und die Fragen rund um das Präferenzrecht behandelt. Durch den neuen Unions-zollkodex (UZK) haben sich einige wichtige Änderungen ergeben, die ebenfalls beleuchtet werden.

Referenten: Udo Röser & Inke Engelmann  
Termin: 01.–02.03.2018 (Deadline 22.01.2018)  
Ort: **Hannover**  
Kosten: 575,00 € zzgl. USt.

## 2 MESSEVORBEREITUNG UND -BETEILIGUNG

In dem Seminar werden die Grundlagen eines erfolgreichen Messeauftritts vermittelt – beginnend mit der Planung einer Messebeteiligung, der Durchführung bis hin zu einer erfolgsversprechenden Messenachbereitung. Die Themenschwerpunkte beziehen sich dabei konkret auf die typischen Besonderheiten des Auftritts bei internationalen Fachausstellungen (wie z.B. ISM, ANUGA, SIAL u.a.), lassen sich aber ebenso auf die Teilnahme an Handelsmessen, Verkaufsausstellungen und sonstige Warenpräsentationen übertragen.

Referenten: IHK-Dozenten  
Termine: 07.03.2018 | 26.06.2018  
(Deadlines 21.02.2018 | 02.06.2018)  
Ort: **IHK Lübeck**  
Kosten: 295,00 € ohne USt.

## 3 PROJEKTE MANAGEN

Die Anforderungen an ein erfolgsversprechendes Projektmanagement wird hier am Beispiel eines mittelständigen Unternehmens behandelt. Das Projektziel „Markenaufbau im Ausland“ soll anhand von Exportsortiment, Auswahlkriterien für ein Drittland, Vertriebswege bis hin zur ersten Lieferung in das neue Exportland erarbeitet werden.

Referentin: Sabine Panhorst  
Termin: 13.03.2018 (Deadline 29.02.2018)  
Ort: **Hannover**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 4 STEUERRECHT IM GRENZÜBERSCHREITENDEN VERKEHR

In dem Kurs werden die Teilnehmer mit den steuerrechtlichen Fragen von Exporten vertraut gemacht. Gerade bei Exporten im europäischen Binnenmarkt ergeben sich besondere Fallkonstellationen – etwa das Reihengeschäft oder der Nachweis mittels der Gelangensbestätigungen. Auch die steuerlichen Folgen des Brexits bedürfen einer Vertiefung.

Referent: RA Matthias Sodenkamp  
Termin: 17.04.2018 (Deadline 05.03.2018)  
Ort: **Hannover**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 5 GRUNDLAGEN PROJEKTMANAGEMENT FÜR DIE LEBENSMITTELINDUSTRIE

Das Modul *Grundlagen des Projektmanagements* richtet sich vorrangig an Exportsachbearbeiter der Lebensmittelindustrie, die eigenständig Projekte abwickeln. Vermittelt werden die praxisrelevanten Grundkenntnisse für eine erfolgreiche Projektplanung und -durchführung.

Referenten: IHK-Dozenten  
Termin: 18.04.2018 | 16.11.2018  
(Deadlines 21.02.2018 | 02.06.2018)  
Ort: **IHK Lübeck**  
Kosten: 295,00 € ohne USt.

## 6 DEN RICHTIGEN PARTNER/IMPORTEUR FINDEN UND ERFOLGREICH ZUSAMMENARBEITEN

Viele Lebensmittelhersteller möchten ihre Marke im Ausland aufbauen und den internationalen Vertrieb/Export voranbringen. Dieses gelingt nur mit dem richtigen Partner/Importeur an Ihrer Seite. In diesem Workshop beschäftigen wir uns mit den folgenden Themen: Unterschied zwischen Importeur/Distributeur, Auswahl an Importeuren, partnerschaftliche Zusammenarbeit zwischen Hersteller und Importeur bei der Sortimentswahl, Aufbau der Marke und des Distributionswegs, Marketingplan sowie Marketingbudget.

Referentin: Sabine Panhorst  
Termin: 08.05.2018 (Deadline 26.03.2018)  
Ort: **Hannover**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 7 INTERNATIONALES MARKENRECHT

In dem Seminar setzen Sie sich mit aktuellen Brennpunkten des Markenrechts auseinander. Wir vermitteln Ihnen die aktuelle Rechtsprechung und zeigen auf, wie Sie Ihre Marken aktiv auf internationaler Ebene schützen und Ihre Ansprüche durchsetzen können.

Referentin: RA Margret Knitter  
Termin: 05.06.2018 (Deadline 23.03.2018)  
Ort: **Würzburg**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 8 RECHTE UND PFLICHTEN FÜR EXPORTVERANTWORTLICHE

Das Seminar beschreibt die gesetzlichen und behördlichen Anforderungen an ein Trade Compliance Management System und wie diese Anforderungen von den Trade Compliance Verantwortlichen maßgeschneidert in ihrem Unternehmen umgesetzt werden können. Der beste Schutz für die Trade Compliance Verantwortlichen gegen persönliche Haftungsrisiken ist der Nachweis einer ausreichenden, angemessenen und effizienten Organisation und Aufsicht der Import- und Export-Abläufe. Es geht somit um den Aufbau und die ständige Verbesserung eines „prüferfesten“ Trade Compliance Management Systems.

Referent: RA Dirk Hagemann  
Termin: 18.09.2018 (Deadline 06.08.2018)  
Ort: **Würzburg**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 9 KUNDENPFLEGE, -BETREUUNG, -FÜHRUNG UND INNERBETRIEBLICHE UMSETZUNG VON KUNDENANFORDERUNGEN

Das Seminar vermittelt Strategien und Lösungswege für die richtige Betreuung Ihrer Kunden im Bereich Service/After Sales. Praktische Fallbeispiele verdeutlichen dabei die große wirtschaftliche Bedeutung des Themas. Die Teilnehmer lernen, wie sie eine Kundenbeziehung langfristig und nachhaltig gestalten und wie Wünsche und Anforderungen des Kunden innerbetrieblich optimal umgesetzt werden können.

Referent: German Sweets Dozent  
Termin: 16.10.2018 (Deadline 03.09.2018)  
Ort: **Würzburg**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 10 MESSETRAINING

Freuen Sie sich auch schon auf die nächste Messe? Soll Ihr Team Messebesucher erfolgreicher zu Neukunden machen? Lassen Sie sich von unserem Seminar inspirieren! Wir fokussieren uns klar auf das Messeziel. Messen sollten das Highlight im Verkäuferjahr sein. Gemeinsam neue Kontakte knüpfen und Interessenten finden.

Referentin: Sabine Panhorst  
Termin: 20.11.2018 (Deadline 08.10.2018)  
Ort: **Hannover**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 11 VERTRAGSRECHT; HGB; UN-KAUFRECHT

Die Schulung dient der Vermittlung der rechtlichen Grundlagen im Exportgeschäft. Ziel ist, dass die Teilnehmer die rechtlichen Beziehungen zu den Kunden im Ausland richtig und proaktiv gestalten können. Hierzu werden sie mit Grundlagen des nationalen und internationalen Vertragsrechts sowie den zugrundeliegenden Gesetzgebungen vertraut gemacht.

Referenten: RA Saskia Krusche & RA Jörg Steinheimer  
Termin: 27.11.2018 (Deadline 15.10.2018)  
Ort: **Würzburg**  
Kosten: 295,00 € zzgl. USt.

## 12 INHOUSE-ANGEBOTE

Die Module **Business English** und **Grundlagen des Exports** bieten wir Ihnen auch als Inhouse-Schulung an.

Bitte kontaktieren Sie uns, damit wir Ihnen ein maßgeschneidertes Angebot unterbreiten können.

**Kontakt:** Beata Reiter, Assistenz, Tel. 0228 26007-63, E-Mail: assistenz@germansweets.de